GRATUIT · JOHN SHEBÀ

Plan de démarrage : revenu d'appoint en 30 jours

Bienvenue

Voici le plan exact sur 30 jours que je suis pour bâtir un deuxième revenu à côté de ma carrière, écrit pour que vous puissiez commencer dès aujourd'hui avec votre seul téléphone.

Je suis John Shebà. J'ai passé plus de dix ans dans la vente et le développement commercial, et je sais jusqu'où va vraiment un seul salaire. Ce plan ne repose ni sur la chance ni sur la vente agressive. Il s'agit d'avoir des conversations simples et honnêtes avec des personnes qui vous connaissent et vous font déjà confiance.

Lisez-le en 15 minutes. Puis faites l'étape 1 ce soir.

Comment fonctionne le plan

Tout le plan repose sur trois chiffres : **150 personnes, 5 conversations par jour, 30 jours.**

150	5	30
personnes	conversations par jour	jours

1. 150 personnes. Vous connaissez plus de monde que vous ne le pensez : famille, amis, collègues, église, école. Vous les écrivez.

2. 5 conversations par jour. Pas des discours de vente. Simplement prendre des nouvelles et partager ce sur quoi vous travaillez.

3. 30 jours. À 5 par jour, vous aurez parlé aux 150 en un mois.

La plupart des gens ne commencent jamais parce que l'objectif paraît énorme. Cinq conversations par jour, c'est assez petit pour le faire même un jour chargé.

Étape 1 : dressez votre liste de 150

Réglez un minuteur de 20 minutes ce soir et écrivez tous les noms qui vous viennent. Ne jugez pas qui pourrait être intéressé. Écrivez, c'est tout. Utilisez ces pistes pour vous rafraîchir la mémoire :

D'où vous les connaissez	Exemples
Famille	Parents, frères et sœurs, cousins, belle-famille, tantes et oncles
École	Camarades du primaire, du lycée et de l'université, anciens professeurs
Travail	Collègues actuels et anciens, clients, fournisseurs
Église ou mosquée	Membres de la communauté, chorale, groupe de jeunes, équipe d'accueil
Quartier	Voisins, propriétaire, commerçants, votre coiffeur ou coiffeuse
Vie sociale	Amis, salle de sport, football, groupes WhatsApp, anciens élèves
Services	Votre mécanicien, tailleur, chauffeurs de taxi habituels, vendeurs du marché

Astuce : parcourez les contacts de votre téléphone et vos discussions WhatsApp. La plupart des gens trouvent 150 noms en moins de 20 minutes. Utilisez la fiche « Mes 150 » à imprimer.

Étape 2 : lancez les conversations

Le seul but d'un premier message est une réponse amicale, pas une vente. Personnalisez chaque message avec le prénom de la personne et quelque chose que vous avez en commun.

Pour un ami proche ou un membre de la famille

> *Salut [Prénom], comment vas-tu ? J'ai commencé quelque chose à côté qui m'enthousiasme vraiment. J'aimerais avoir ton avis honnête. Je peux t'en parler ?*

Pour quelqu'un que vous avez perdu de vue

> *Salut [Prénom], ça fait trop longtemps ! Je parcourais mes contacts et j'ai pensé à toi. Comment ça va, toi et la famille ?*

Quand la personne répond, prenez d'abord des nouvelles. Puis : « Je travaille sur un moyen de gagner un revenu supplémentaire depuis mon téléphone. Tu serais d'accord pour jeter un œil ? »

Pour un collègue ou un contact professionnel

> *Bonjour [Prénom], je développe une activité à côté de mon emploi et je cherche quelques personnes avisées à qui la présenter. Aucune pression. Seriez-vous disponible pour un échange de 15 minutes cette semaine ?*

Si la personne accepte, partagez le lien de votre page ou invitez-la à la prochaine session en direct.

Étape 3 : relancez sans insister

La plupart des gens disent oui à la deuxième ou à la troisième conversation, pas à la première. Une relance bienveillante est un service, pas une pression.

Pas de réponse après 2 jours : « Salut [Prénom], je voulais juste vérifier que tu as vu mon message. Rien ne presse. »

« Peut-être plus tard » : « Pas de souci. Je peux revenir vers toi la semaine prochaine ? » Et faites-le.

« Ce n'est pas pour moi » : « Merci pour ta franchise. Si tu connais quelqu'un qui cherche un revenu supplémentaire, je te serais reconnaissant de penser à moi. »

Restez aimable quelle que soit la réponse. Quelqu'un qui dit non aujourd'hui peut dire oui dans trois mois, ou vous envoyer quelqu'un qui dira oui.

Votre suivi sur 30 jours

Cochez chaque semaine au fur et à mesure. Cinq conversations par jour, cinq jours par semaine, vous mènent à environ 150 en 30 jours.

Semaine	Objectif	Conversations faites	Relances envoyées	Invités à une session
Semaine 1	Écrire vos 150 noms, commencer à 5 par jour			
Semaine 2	5 conversations par jour			
Semaine 3	5 par jour, relancer la semaine 1			
Semaine 4	Finir la liste, relancer la semaine 2			
Jours 29–30	Dernières relances, préparer vos 30 jours suivants			

☐ Ma liste de 150 noms est écrite

☐ J'ai envoyé mes 5 premiers messages

☐ J'ai réservé ma place à une session en direct

Les inquiétudes courantes, des réponses honnêtes

« Je n'aime pas vendre. » Vous ne vendez pas. Vous partagez quelque chose et vous laissez les gens décider. Les messages ci-dessus ne sont que des conversations.

« Et si les gens disent non ? » Beaucoup diront non, et c'est normal. Il vous suffit de quelques oui sur 150.

« Je n'ai pas le temps. » Cinq messages prennent environ 20 minutes. La plupart des gens passent plus de temps que ça à faire défiler leur téléphone chaque jour.

« Vais-je forcément gagner de l'argent ? » Personne ne peut le promettre. Les résultats dépendent de vos efforts et de votre régularité. Ce plan vous donne une façon claire de commencer.

Votre prochaine étape : rejoindre une session en direct

Ce plan vous montre comment lancer des conversations. La session en direct vous montre à quoi vous invitez les gens, et comment je vous accompagnerai.

Les sessions de présentation ont lieu sur Zoom **chaque mercredi à 20 h et chaque samedi à 18 h, heure du Ghana (GMT)**. Elles sont gratuites, courtes et conviviales, et vous pouvez poser toutes vos questions.

Pour recevoir le lien Zoom, écrivez-moi sur WhatsApp : **+233 55 775 0104**

Suivez mon parcours : TikTok @daaju_01 · Instagram @jb.sheba · Facebook John Shebà

Le progrès avant la perfection. Commencez par cinq messages aujourd'hui.

— John Shebà, affilié indépendant de la marque IGNITE, Accra

Les revenus ne sont pas garantis. Les résultats dépendent de vos propres efforts et varient d'une personne à l'autre.